



INTEGRAÇÃO

POTENCIA O TEU TALENTO

INTEGRAÇÃO
POTENCIA O TEU TALENTO

O FUTURO É NOSSO

POTENCIA O TEU TALENTO

HUMANO + IA

Integrar
Amplificar



**Pessoas.
Confiança.
Futuro.**

Pessoas

Saber Fazer

Tecnologia + IA

Família

O futuro é nosso... se o co-criamos.

Somos mais de 60 agências... uma só rede

Pensemos, cada um, no que funciona

Clareza

Método

**Suporte
Central**

Antes do método, da
tecnologia ou dos
números, **estão as
pessoas.**

Antes de falar de desempenho, temos de falar de
pessoas.

Alto desempenho não é viver sob pressão constante.
É ter energia, foco e equilíbrio para render todos os
dias.

Pessoas fortes constroem processos fortes.
E redes fortes.

**Alto desempenho não é trabalhar até à exaustão.
É alcançar resultados... de forma consistente e sustentável.**

**Quando colocamos as pessoas no centro,
os resultados não diminuem: tornam-se sólidos.**

O alto desempenho começa na pessoa.

Não há desempenho sustentável sem pessoas equilibradas.

**O desempenho sustentável constrói-se cuidando das
pessoas**

O alto desempenho:

»» é uma prática diária, não um momento pontual.

»» exige disciplina coletiva.

Não se consegue fazendo mais. Consegue-se fazendo melhor... a cada dia.

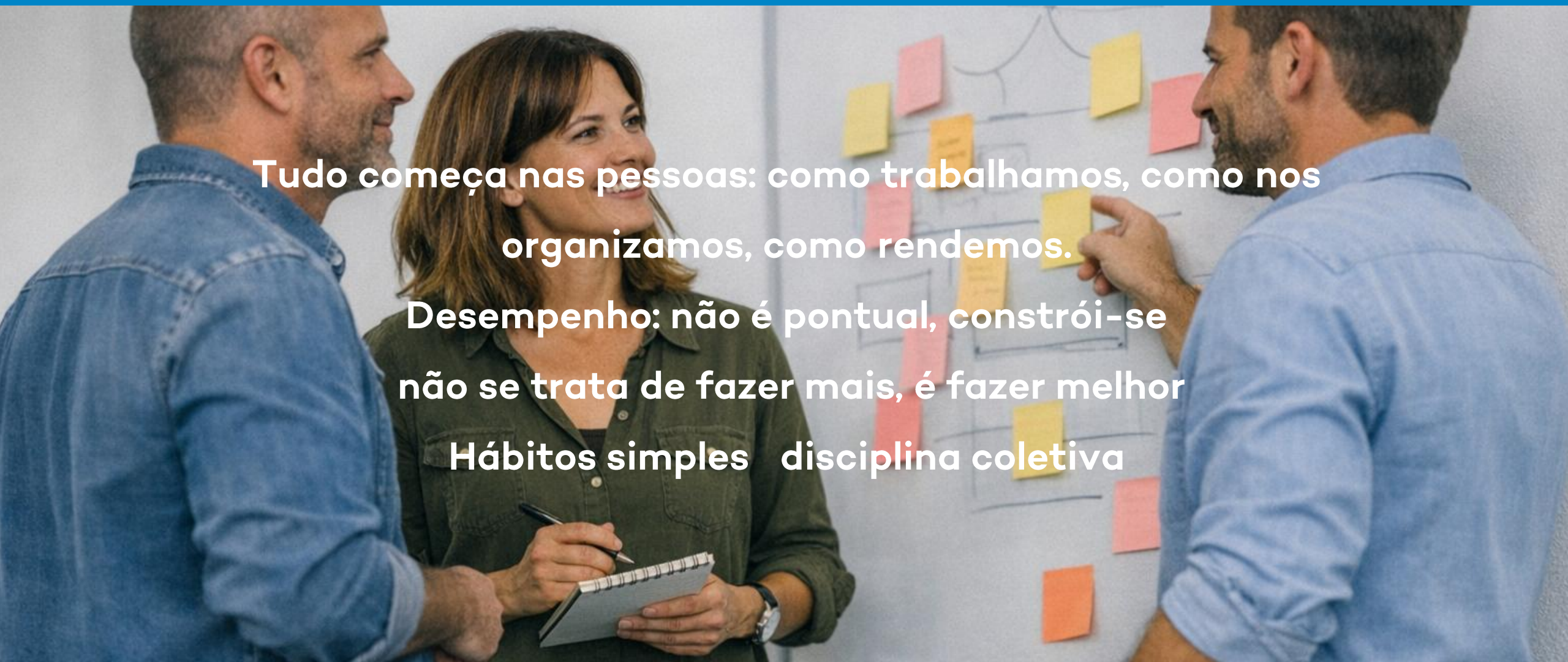
Os resultados chegam quando a equipa
funciona como UM sistema.

Gerir a energia **não** é um tema pessoal.

É um tema profissional.

Quando cuidamos de nós, comunicamos melhor, decidimos melhor
e transmitimos mais confiança ao cliente.

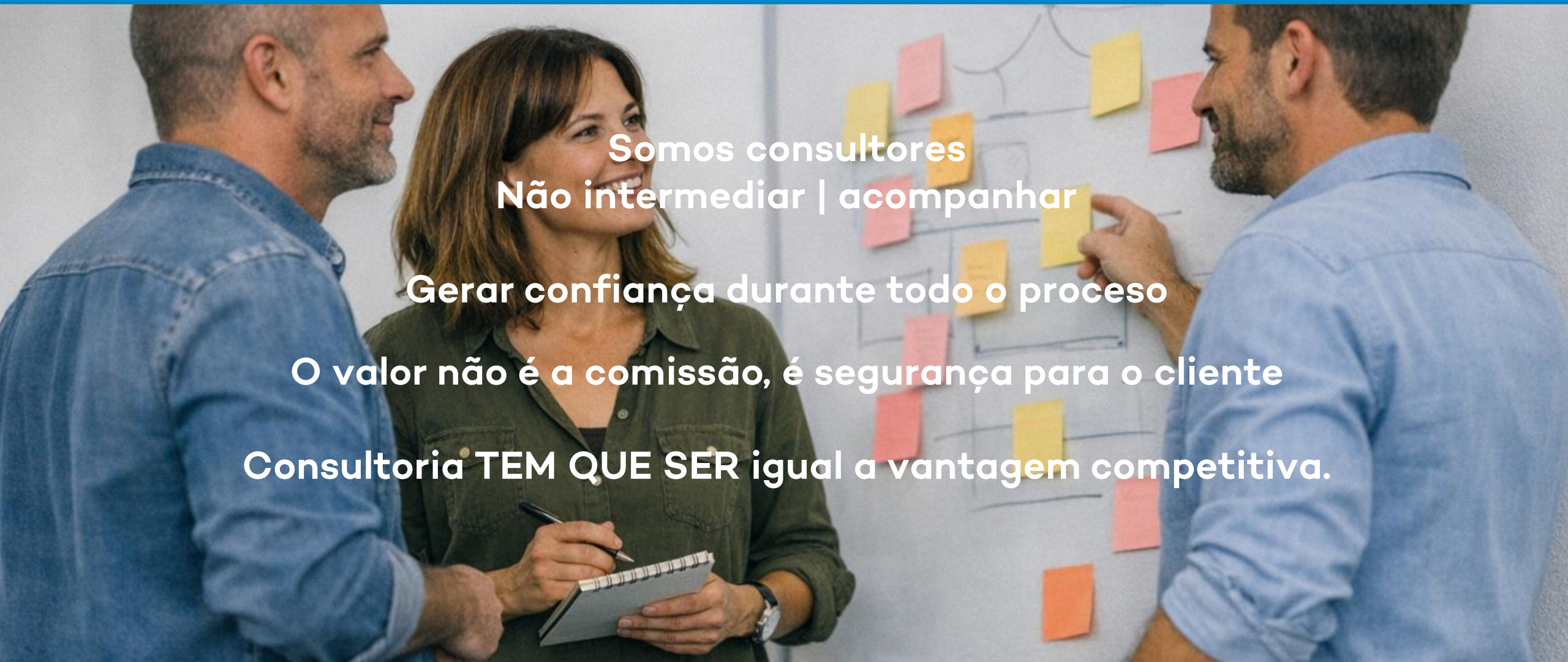
O desempenho sólido nasce de rotinas que preservam a
energia | sempre com **PROPÓSITO**



Tudo começa nas pessoas: como trabalhamos, como nos organizamos, como rendemos.

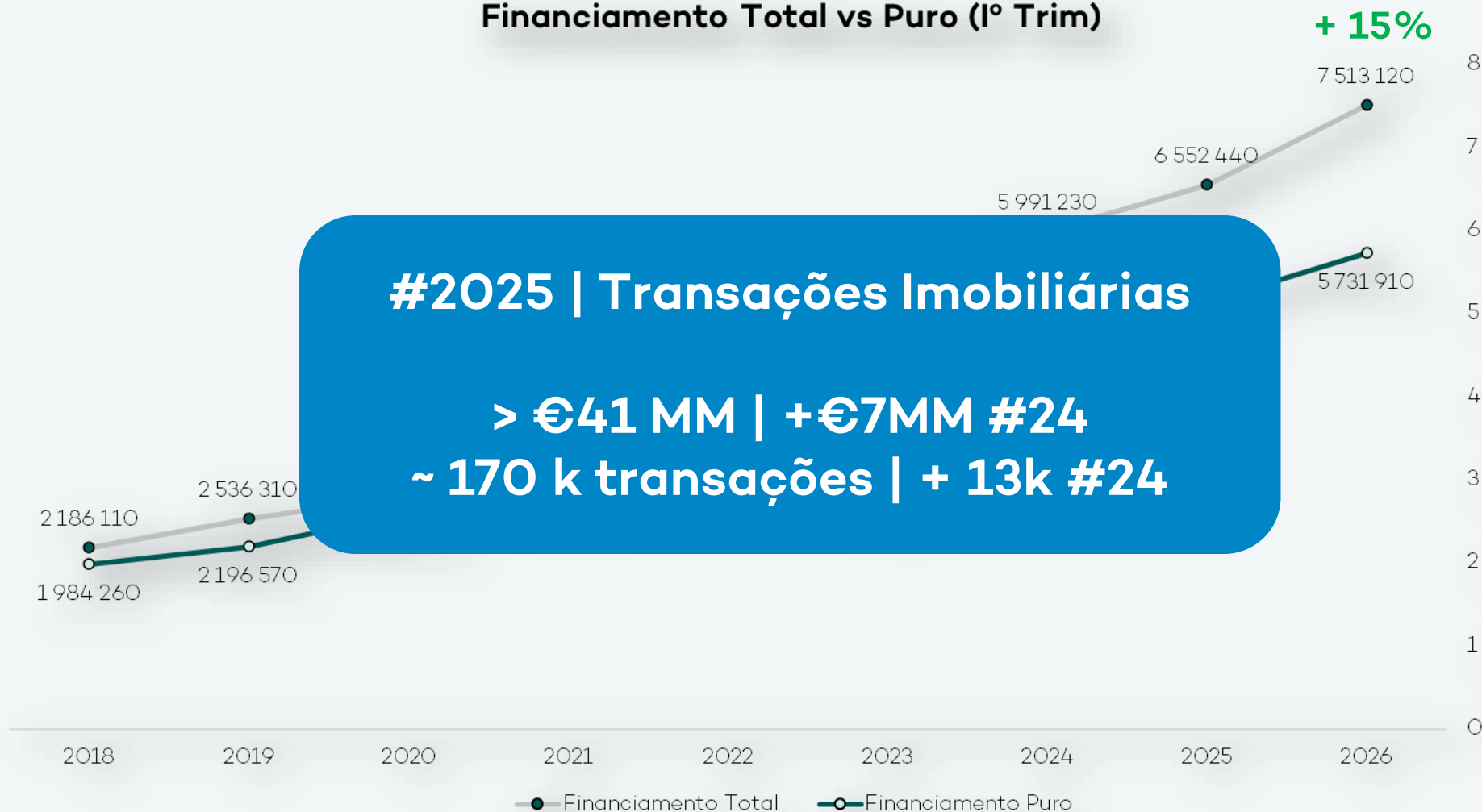
Desempenho: não é pontual, constrói-se
não se trata de fazer mais, é fazer melhor

Hábitos simples disciplina coletiva



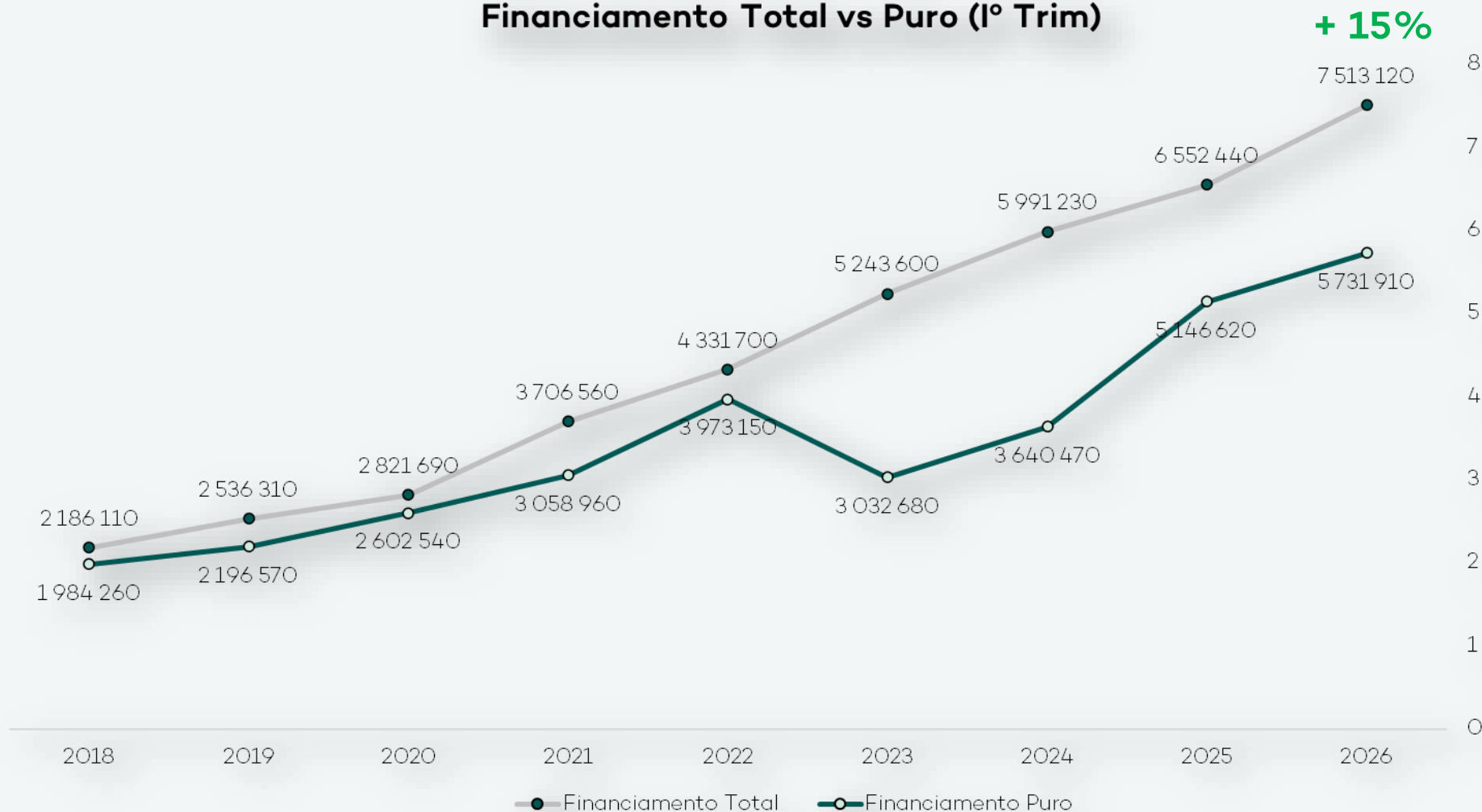
Somos consultores
Não intermediar | acompanhar
Gerar confiança durante todo o processo
O valor não é a comissão, é segurança para o cliente
Consultoria TEM QUE SER igual a vantagem competitiva.

Financiamento Total vs Puro (Iº Trim)



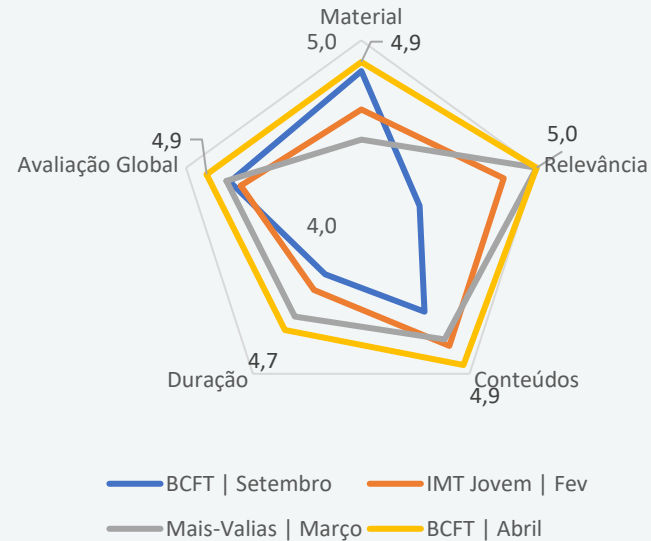
Em milhares de €€ | Fonte: BdP

Financiamento Total vs Puro (Iº Trim)

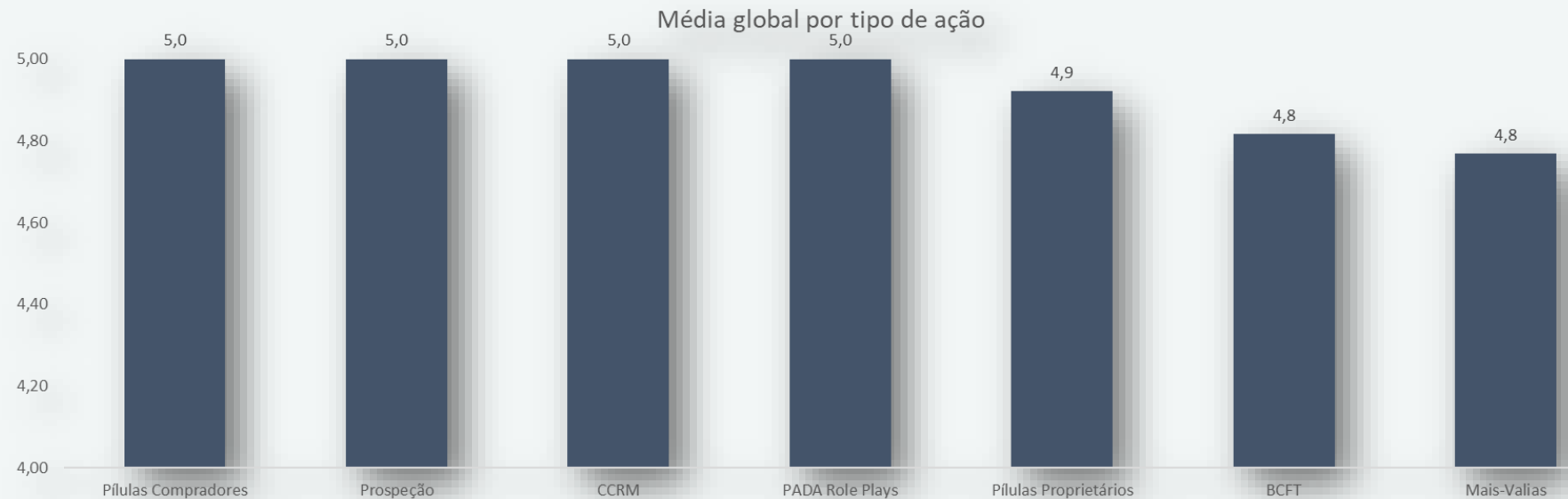


Em milhares de €€ | Fonte: BdP

Perfil Comparativo das Dimensões Avaliadas

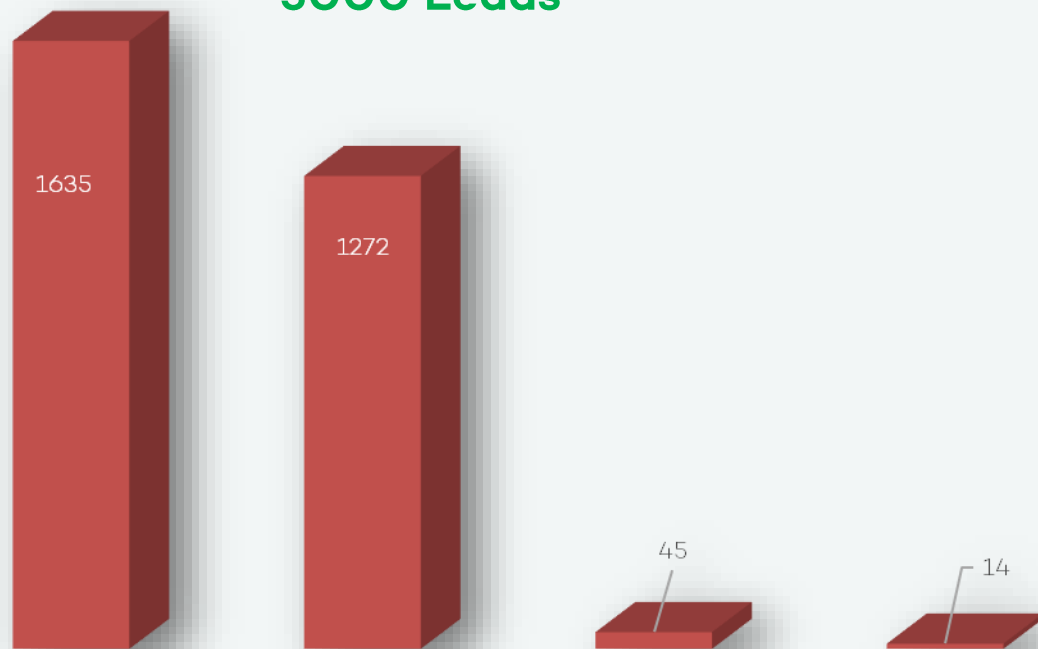


Formar para a ação



Leads por Tipo de Chatbot

~ 3000 Leads



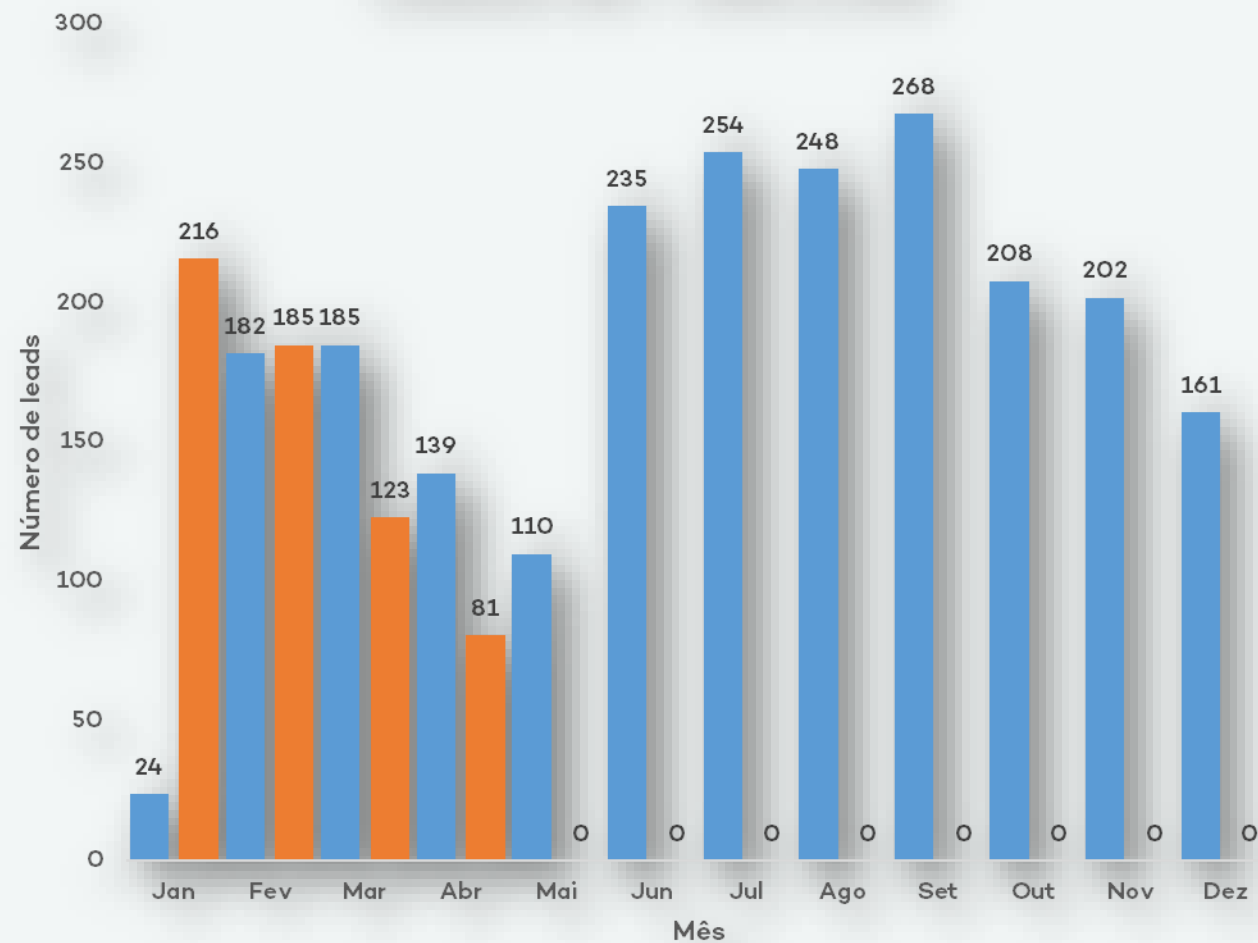
Chatbot Genérico
ComprarCasa PT

Dinâmico PT

Generic Chatbot
ComprarCasa ENG

Dinâmico EN

Leads por mês — 2025 vs 2026



Fonte: Bot comprarcasa.pt

■ 2025 ■ 2026

Outras potenciais fontes de geração de Leads



Envio de Contacto
“+ que qualificado”:
35%

doutor
finanças



agenciaimobiliaria.pt

PPL
< €20,00/Lead



TREVIANE

- 20%

Saber Fazer



TEMPLATE PARA POST "ANIVERSÁRIO"



TEMPLATE PARA POST "CELEBRAÇÃO"



TEMPLATE PARA POST "PREMIADO"



TEMPLATE PARA POST "BOAS-VINDAS"

37 lojas

...cerca de 70

**+ 17%
faturação
média**

...+ 20%

37 lojas

+ 17% faturação
média

**3 novos mercados
em 2026**

...Torres Novas | Braga | Montargil

Saber Fazer



O silêncio mata a confiança; a proatividade constrói-a

Mais confiança | mais decisão | melhor negócio

A tecnologia só tem sentido se nos devolver tempo para o que importa | PROPÓSITO

Tecnologia com propósito é tecnologia a serviço das pessoas.

A tecnologia não é um fim. É um meio.

Se a tecnologia não nos torna mais humanos, então não nos interessa.

Tecnologia + IA



A IA é um copiloto. Ajuda, sugere, organiza.

Mas a decisão, a relação com o cliente e a responsabilidade continuam a ser humanas.

A IA acompanha-nos.

Mas, quem decide ÉS TU.

TU ÉS O PILOTO!

Tecnologia + IA



Decidir bem começa com dados

TECNOLOGIA + IA AJUDAM: a decisão é nossa

De reagir a gerir com critério.

Entender o que realmente acontece: onde trava, onde funciona, que alavancas acionar

Pessoas

Método

Tecnologia

Dados



SISTEMA



Integração VERICASA (já disponível);

Homestaging (julho);

Whatsapp: Reminders, notificações e outras funcionalidades relacionadas;

Avatares.

Família



Uma operação imobiliária não é apenas um processo.

Por trás de cada casa há uma decisão importante.

Às vezes é um começo. Às vezes é um fim.

Não trabalhamos com casas.

Trabalhamos com decisões de vida!

Não é um conceito “mais ou menos” bonito | É como trabalhamos

Em cada interação, Em cada detalhe

Dizemos a verdadeMesmo que não seja o mais fácil

Pensamos no longo prazo | Não apenas na operação

Não é um conceito “mais ou menos” bom

Em cada interação, Em cada dia

Dizemos a verdadeMesmo quando não queremos

Pensamos no longo prazo | Não apenas no curto

Tratar o cliente como

FAMÍLIA

Quando isso é constante,
deixamos de competir de
igual e passamos A JOGAR
NOUTRA LIGA

Família

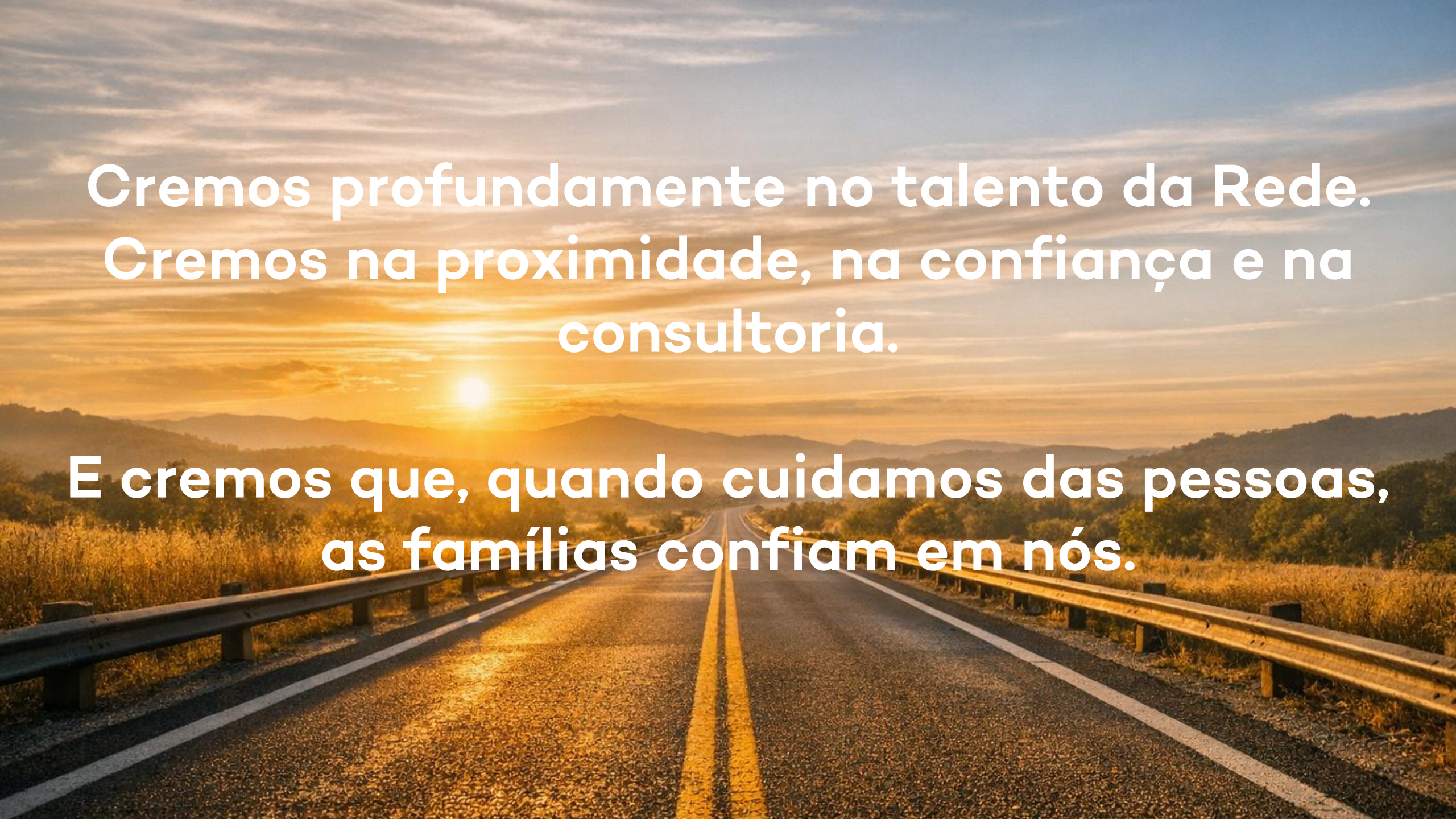


**Pertencer à Família é motivo de
orgulho, mas também implica
compromisso.**

Família

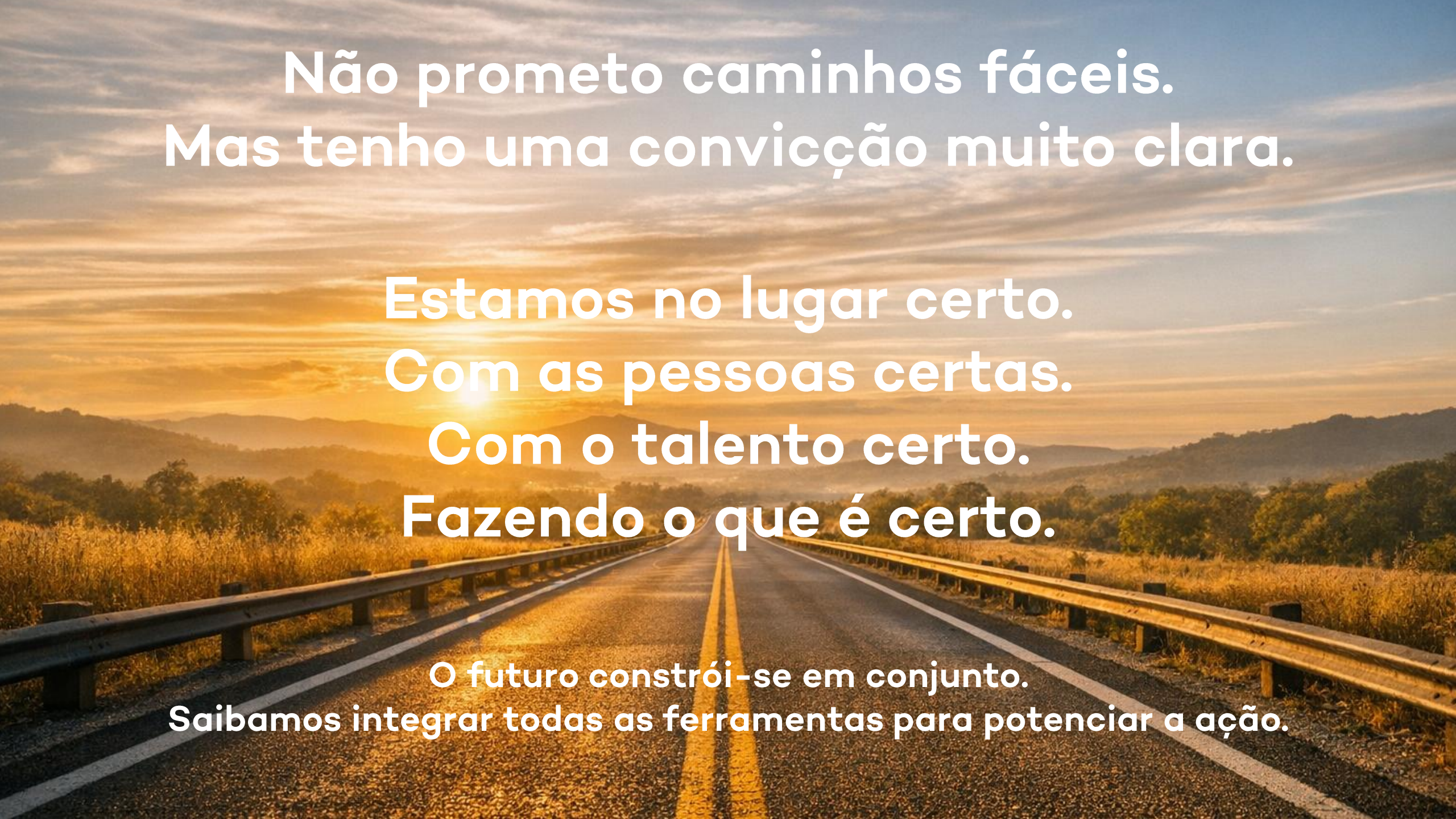


Uma rede sólida não se constrói apenas com regras.
Constrói-se com cultura.
E a cultura exige equilíbrio.
Reconhecendo o talento, o esforço e os bons resultados.
Mas também assumindo responsabilidade.
Responsabilidade com o cliente, com a marca e entre nós como Rede.



**Cremos profundamente no talento da Rede.
Cremos na proximidade, na confiança e na
consultoria.**

**E cremos que, quando cuidamos das pessoas,
as famílias confiam em nós.**



Não prometo caminhos fáceis.
Mas tenho uma convicção muito clara.

Estamos no lugar certo.
Com as pessoas certas.
Com o talento certo.
Fazendo o que é certo.

O futuro constrói-se em conjunto.
Saibamos integrar todas as ferramentas para potenciar a ação.



comprarcasa^{XP}

 comprarcasa.